



## Année record pour Lombard International Group : Résultats financiers 2019

- **Performance record, avec 5,7 milliards d'euros de nouvelles primes émises en 2019**
- **Actifs sous gestion à un seuil historique de 48,4 milliards d'euros<sup>1</sup>**
- **Plus grande diversification géographique, grâce à un renforcement de la présence en Europe, aux États-Unis, en Asie et en Amérique latine**
- **Nouveau leadership avec l'entrée en fonction prochaine de Stuart Parkinson en tant que Group Chief Executive Officer**
- **Investissement continu dans la conception d'une offre de premier plan et dans le maintien d'un service d'excellence**

Philadelphie et Luxembourg, 9 mars 2020 : Lombard International Group, l'un des leaders mondiaux en matière de solutions de structuration patrimoniale et successorale à travers l'assurance-vie en unités de compte à destination des personnes fortunées, de leurs familles et des institutions, a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers pour l'année 2019.

En dépit des aléas géopolitiques et économiques considérables à travers le monde, le Groupe affiche une performance record. Ces résultats témoignent à la fois de la solidité du Groupe et de la pertinence de ses solutions de structuration patrimoniale, de la force de son envergure mondiale combinée à une présence locale ainsi que de son expertise, afin d'offrir des solutions personnalisées et spécialisées à des clients fortunés et institutionnels présentant des besoins d'investissement complexes au sein de plusieurs juridictions.

En 2019, le Groupe a enregistré une solide performance financière :

- Un montant record de nouvelles primes émises à hauteur de 5,7 milliards d'euros, en hausse de 25 % par rapport à l'année 2018, soutenu par un accroissement des ventes aux États-Unis et en Europe ;
- Les actifs sous gestion ont atteint un seuil record de 48,4 milliards d'euros (au 31 décembre 2019), soit une progression de 17 % par rapport à 2018, portée par une collecte nette et une performance positives.

Évoquant les résultats, John Hillman, Executive Chairman de Lombard International, déclare : « 2019 a été une année record pour Lombard International Group. Nous avons continué de renforcer nos moyens à l'échelle mondiale, en particulier dans les centres de richesse internationaux en Suisse, à Londres, New York, Hong Kong et Singapour. Ces épices constituent les points de convergence des flux de capitaux des personnes fortunées et restent essentiels pour la croissance de nos activités. Nous renouvelons notre engagement à développer et à investir dans les meilleurs talents à travers nos différents marchés et à approfondir nos

<sup>1</sup> Au 31 décembre 2019



---

relations avec nos principaux partenaires stratégiques dans le monde entier, afin de renforcer notre position de leader.

À mesure que le Groupe poursuit sa croissance et son évolution, je suis heureux d'accueillir Stuart Parkinson, qui nous rejoindra le 1<sup>er</sup> avril 2020 en tant que Group Chief Executive Officer. Fort de 27 ans d'expérience internationale dans la banque et les services financiers, Stuart possède un savoir-faire considérable dans la constitution et la gestion d'équipes diverses ainsi que dans la coordination et la fédération des ressources d'un Groupe à l'échelle mondiale en vue de répondre au mieux aux besoins des clients. Il apportera un réel dynamisme et des idées neuves pour nous permettre d'étendre notre présence à l'échelle internationale. »

### **Présence mondiale**

Sur les douze derniers mois, Lombard International Group a continué d'étendre ses activités dans le monde entier, établissant ainsi une présence singulière et intégrée à l'échelle internationale lui permettant de répondre au mieux aux besoins de ses clients et de leurs conseillers, quels que soient leur lieu de résidence et la localisation de leurs intérêts.

- En Europe, les nouvelles primes ont enregistré une croissance de 24 % en glissement annuel. LIA Wealth Advisers Ltd., une entité britannique approuvée par la FCA a été constituée pour assurer la continuité de nos activités indépendamment des négociations autour du Brexit. LIA Patrimoine a également été lancé pour servir le réseau grandissant de partenaires et d'intermédiaires en France.
- Aux États-Unis, le montant des nouvelles primes émises a enregistré une croissance de 27 % en glissement annuel. Le Groupe a également investi afin d'apporter des améliorations à son modèle de partenariat, en tirant parti de son expertise technique unique et de la flexibilité de ses capacités opérationnelles.
- Les marchés émergents offrent une opportunité de croissance importante pour le Groupe, à mesure qu'il continue de développer la présence de sa marque en Asie. Le sourcing de nouveaux contrats en provenance d'Amérique latine a également affiché une progression substantielle en 2019.

- Fin -